

Offre d'emploi : Responsable Commercial

Société : Amilton Asset Management

Rémunération : Selon profil

Lieu de travail : Paris 8^{ème}, France

Type de contrat : CDI, Plein-temps

La Société:

Avec 700 millions d'euros d'actifs sous gestion et une vingtaine de collaborateurs, Amilton AM figure parmi les principales sociétés de gestion indépendantes en France.

Amilton connaît un fort développement tant en termes d'actifs sous gestion que de notoriété auprès de différents types d'investisseurs (CGPI, Institutionnels, clients privés)

La société dispose d'une offre produits diversifiée et adaptée aux attentes actuelles des investisseurs: gamme de fonds vitrines performants (actions, diversifiés, perf. absolue), fonds sur mesure, gestion institutionnelle, gestion de trésorerie et gestion privée.

Afin d'accélérer son développement, Amilton souhaite renforcer son équipe commerciale sur les segments CGPI, Grands Comptes et Banques Privées.

La Mission :

Intégré à l'équipe de Développement Commercial vous aurez notamment en charge les missions suivantes :

- Développement et animation de vos réseaux de clients et partenaires
- Prospection de nouveaux clients, analyse de leur besoin et proposition de solutions adaptées
- Organisation et participation à des réunions clients/partenaires
- Présence et représentation lors de salons professionnels
- Contribution à la définition de l'offre produits et la stratégie marketing de la société
- Participation à l'élaboration des supports commerciaux et au plan de communication externe
- Enrichissement des bases de données CRM et reporting d'activité
- Veille stratégique et concurrentielle

Votre Profil :

- Formation supérieure en gestion, finance, marketing et/ou commercial
- Minimum 5 ans d'expérience en développement commercial dans les métiers de la gestion d'actifs
- Track record de collecte démontrant des compétences commerciales de premier plan
- Maîtrise des marchés et produits financiers
- Maîtrise des principaux logiciels informatiques (outils CRM, Excel, Powerpoint)
- Grande aisance relationnelle, bonne présentation et parfaite élocution en réunion, one-to-one et par téléphone
- Esprit d'équipe, force de proposition et autonomie dans la gestion de projets
- Capacité d'organisation et de gestion du temps dans un environnement dynamique et rigoureux
- Maîtrise de l'anglais écrit et parlé

Contact: Dan SAYAG – dsayag@amilton.fr - 01 55 34 97 00